

شرکت الگوریتم پایا

مجموعه نرم افزاری تحت وب سنایار

مستجو ...

معرفی سنایار

مجموعه نرم افزاری یکپارچه سنایار (تحت وب)

بخشی از بازار نرم افزار هیجگاه اغناء نشده ، سیستم های نرم افزاری با فن آوری و معماری منسوخ ، عدم ارائه خدمات مطلوب و مورد رضایت کاربران ، محدودیت های طراحی ، تغییر پذیری های سخت و غیرقابل اعتماد ، به روز آوری دیرنگامی که منطبق بر نیازهای کنونی کاربران نیست و....

گروه سنایار بنا به تجارب تیمی گذشته و نیازهای آینده بازار و مبتنی بر تحقیق سعی نموده است تا در بستری ایمن و قابل اعتماد محصولات خویش را عرضه نماید . و برای تولید محصولات خویش موارد ذیل را سرلوحه خویش قرار داده است :

ادامه

تغییرات انجام شده در ویرایش ۳.۱.۰.۲

نمایش از یکشنبه، 17 دی 1391 17:16 دسته: آخرین ویرایش های انجام شده

1- کنترل رزرو موجودی

در بسیاری از شرکت ها فروش از محل موجودی اهمیت بسزائی دارد . به همین منظور در طبقه بندی برگه های فروش ، محلی برای ایجاد این کنترل تعبیه گردیده است .

سفارش مشتری

ماره برگه: ۶۳

رقم پندی: ۱

مشتری: ۱۲۰۱

تاریخ برگه: ۱۳۹۱/۱۰/۱۷

ردیف برگه در طبقه: ۲۴

کد کالا	تعداد	مصرفه	نرخ	مبلغ ناخالص	اضافات کسورات	مبلغ کل	ارزش
۱۰۴	۱	۱	۱۰۰	۱۰۰	۵	۱۰۵	۵
۱۰۴	۳	۳	۳۲	۹۶	۵	۱۰۱	۵

موجودی واقعی انبار: ۲۶,۶۰۵

موجودی رزرو شده: ۲,۵۶۱

موجودی قابل فروش: ۲۲,۰۴۴

این قسمت کلیک کنید

2- کنترل اجباری بودن پر شدن کالای مرتبط در برگه های فروش :

از آنجا که به طور معمول ، برگه های فروش به انبار جهت ارسال کالا برای مشتری ارسال می شود ، لازم است تا مشخص شود که معادل کالای فروخته شده و نمایش داده شده در برگه های فروش ، چه کالایی از انبار می بایست خارج گردد . بهمین منظور و در جهت راحتی کار کاربر و جلوگیری از خطای کاربری در هنگام انتقال اطلاعات به انبار ، در فرم تنظیمات سیستم کنترل اجباری بودن انتخاب کالای مرتبط فعال گردیده است

تنظیمات سیستم

تنظیمات عمومی سیستم
تنظیمات مربوط به کنترل اعتبار مشتریان

تنظیمات عمومی سیستم

درج تاریخ در هنگام ایجاد سند مالی:	<input type="radio"/> تاریخ روز	<input checked="" type="radio"/> تاریخ آخرین سند	<input type="radio"/> بدون تاریخ
درج تاریخ در هنگام ایجاد برگه انبار:	<input type="radio"/> تاریخ روز	<input checked="" type="radio"/> تاریخ آخرین برگه	<input type="radio"/> بدون تاریخ
درج تاریخ در هنگام ایجاد برگه فروش:	<input checked="" type="radio"/> تاریخ روز	<input type="radio"/> تاریخ آخرین برگه	<input type="radio"/> بدون تاریخ
درج تاریخ در هنگام ایجاد برگه خزانه:	<input type="radio"/> تاریخ روز	<input checked="" type="radio"/> تاریخ آخرین برگه	<input type="radio"/> بدون تاریخ

دریافت اتومات اطلاعات مربوط به نوع خرید در هنگام درج رکورد در برگه های رسید انبار، برگشت به خرید
 دریافت اتومات اطلاعات مربوط به شماره سریال و تاریخ انقضاء در برگه های انبار
 درج رکورد جدید به ازای هر بار خواندن کد کالا توسط بارکد خوان
 دریافت اتومات اطلاعات مربوط به شماره سریال و تاریخ انقضاء در برگه های فروش
 اجبار مشخص نمودن کالای مرتبط در برگه های فروش

انصراف
ذخیره تنظیمات

3- امکان انتخاب کد طرف حساب اضافه و کسور غیر موثر به ازای هر مشتری (با گروه مشتری) در فرم اضافه و کسور فروش :

در جهت سهولت محاسبه پورسانت کارشناس و بازاریاب ، لازم است تا در سیستم محلی برای مشخص کردن بازاریاب هر مشتری یا کارشناسان و مدیران فروش هر مشتری تعبیه شود . این امکان در فرم اضافه و کسور فروش در قسمت مشتریان (برای اضافه و کسور) که تیک تمام مشتریان را ندارند) فراهم شده است . در این فرم شما می توانید برای هر مشتری ، کد طرف حساب معرفی نمایید . به طور مثال اگر شما پورسانت بازاریاب و مدیر فروش دارید . لازم است تا دو کد اضافه غیر موثر به همین نام و با تنظیمات خاص خود ایجاد نموده و سپس در قسمت مشتریان ، به ازای هر مشتری (با گروه مشتریان معرفی شده در فرم طبقه بندی اشخاص) طرف حسابها (بازاریاب و مدیر فروش) خود را معرفی نمایید .

اضافات و کسور

کد اضافه/ک	عنوان اضافه/کسورات	نوع	تاثیر در بهای تمام شده	محل استفاده	تمامی کالاها	تمامی مشتریان
۴	جریمه تاخیر در ارسال کالا	کسورات	ندارد	در سطح برگه	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
۵	پورسانت کارشناس فروش	اضافات	ندارد	در سطح برگه	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
۶	هزینه حمل کالا	اضافات	ندارد	در سطح کالا	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

مشتریان: طبقه بندی برگه ها

کد طبقه/شخص	نام طبقه/شخص	نوع	کد طرف حساب	عنوان طرف حساب
۱	محمود رضائی	حقیقی	۱۰۰۴	سیروس تالاب (همکاران فروش)
۲	خدماتی صنعت داران	حقیقی	۱۰۰۶	حسین رحیمی (همکاران فروش)

4- تهاتر فروش با اسناد دریافتی بر اساس تاریخ سررسید شرایط تسویه فروش

همانطور که اطلاع دارید ، در ردیف و هدر برگه های فروش ، امکان تعریف شرایط تسویه وجود دارد . از طرفی برای مدیران بسیار مهم است که شرایط دریافت اسناد دریافتی منطبق بر شرایط توافق شده در زمان فروش باشد . بنابراین لازم است تا نرم افزار نسبت به محاسبه تاریخ سررسید شرایط تسویه فروش بر مبنای مبداء محاسبه شرایط تسویه مندرج در برگه ها و فرآیند طی شده در عملیات فروش اقدام نماید . این محاسبه انجام شده و نتیجه در فرم تهاتر شرایط تسویه فروش از محل برگه دریافت و پرداخت ملاحظه می گردد. حالا به سادگی می توانید اسناد دریافت شده را با شرایط تسویه ای که بر اساس تاریخ سررسید مرتب شده اند تهاتر نمایید .

شرایط تسویه ردیف ها و برگه های فروش																																							
ردیف	درصد	مبلغ	مدت	نوع مدت	مبدا محاسبه	تاریخ سر رسید	توضیحات	تخصیصی	تخصیصی سایر اسناد																														
۵	۶۰	۱,۳۷۶	۴۵	روز	تاریخ دستور خروج		دستور خروج نوع يك																																
۶	۱۰	۲۲۹	۱۰	روز	تاریخ سفارش	۱۳۹۱/۰۸/۱۷																																	
<table border="1"> <thead> <tr> <th>شماره برگه</th> <th>تاریخ برگه</th> <th>طبقه بندی</th> <th>خالص برگه</th> <th>اضافات کسور برگه</th> <th>خالص قابل پرداخت</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>۴۴۹</td> <td>۱۳۹۱/۱۰/۰۸</td> <td>فروش تهران</td> <td>۲,۲۹۲</td> <td></td> <td>۲,۲۹۲</td> </tr> </tbody> </table>										شماره برگه	تاریخ برگه	طبقه بندی	خالص برگه	اضافات کسور برگه	خالص قابل پرداخت	۴۴۹	۱۳۹۱/۱۰/۰۸	فروش تهران	۲,۲۹۲		۲,۲۹۲																		
شماره برگه	تاریخ برگه	طبقه بندی	خالص برگه	اضافات کسور برگه	خالص قابل پرداخت																																		
۴۴۹	۱۳۹۱/۱۰/۰۸	فروش تهران	۲,۲۹۲		۲,۲۹۲																																		
<table border="1"> <thead> <tr> <th>ردیف</th> <th>عنوان کالا</th> <th>تعداد</th> <th>مصوبه</th> <th>نرخ</th> <th>مبلغ ناخالص</th> <th>اضافات کسورات</th> <th>مبلغ کل</th> <th>ارزش افزوده</th> <th>مبلغ خالص</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>۱</td> <td>لب تاب</td> <td>۱۰</td> <td>مصوبه سوم</td> <td>۱۰۰</td> <td>۱,۰۰۰</td> <td>۵۰</td> <td>۱,۰۵۰</td> <td>۴۲</td> <td>۱,۰۹۲</td> </tr> <tr> <td>۲</td> <td>لب تاب</td> <td>۱۱</td> <td>مصوبه سوم</td> <td>۱۰۰</td> <td>۱,۱۰۰</td> <td>۵۵</td> <td>۱,۱۵۵</td> <td>۴۷</td> <td>۱,۲۰۲</td> </tr> </tbody> </table>										ردیف	عنوان کالا	تعداد	مصوبه	نرخ	مبلغ ناخالص	اضافات کسورات	مبلغ کل	ارزش افزوده	مبلغ خالص	۱	لب تاب	۱۰	مصوبه سوم	۱۰۰	۱,۰۰۰	۵۰	۱,۰۵۰	۴۲	۱,۰۹۲	۲	لب تاب	۱۱	مصوبه سوم	۱۰۰	۱,۱۰۰	۵۵	۱,۱۵۵	۴۷	۱,۲۰۲
ردیف	عنوان کالا	تعداد	مصوبه	نرخ	مبلغ ناخالص	اضافات کسورات	مبلغ کل	ارزش افزوده	مبلغ خالص																														
۱	لب تاب	۱۰	مصوبه سوم	۱۰۰	۱,۰۰۰	۵۰	۱,۰۵۰	۴۲	۱,۰۹۲																														
۲	لب تاب	۱۱	مصوبه سوم	۱۰۰	۱,۱۰۰	۵۵	۱,۱۵۵	۴۷	۱,۲۰۲																														

مانده تهاتر نشده: ۱۰۰,۰۰۰

جهت دانلود راهنمای رزرو موجودی این لینک را کلیک نمایید .

مقالات مدیریت مالی

هلدینگ

شنبه 18 خرداد 1392

شرکت هلدینگ منبع: Kaplan and Norton, 2006. Alignment, fist edition. Harvard Business School Press خلاصه: شرکت هلدینگ شرکتی است که دارای سهام ممتاز و یا عمده چندین شرکت دیگر است، به این معنا که...

...Read More

مقالات فناوری اطلاعات

مدیریت و درک کیفیت خدمات فناوری اطلاعات

دوشنبه 27 خرداد 1392

عنوان مقاله: مدیریت و درک کیفیت خدمات فناوری اطلاعات مترجم: ضیاء الدین موضوع: مقالات ترجمه شده / مدیریت فناوری اطلاعات سال انتشار (میلادی): 2013 وضعیت: تمام متن منبع: پایگاه مقالات علمی مدیریت www.system.parsiblog.com منبع انتشار اصل...

...Read More

اخبار فناوری اطلاعات

ارایه اینترنت اعتباری به تهرانی‌ها

شنبه 17 فروردین 1392

ارایه اینترنت اعتباری به تهرانی‌ها معاون فنی و مهندسی شرکت مخابرات استان تهران سال گذشته اعلام کرد که متقاضیان اینترنت منطقه هفت تهران می‌توانند با استفاده از اینترنت "پری‌پد" به جای...

...Read More

۱۳۹۱- © کلیه حقوق این پایگاه متعلق به شرکت الگوریتیم پایا می باشد.

خلاصه آمار سایت

بازدید امروز: 25
بازدید دیروز: 17
افراد آنلاین: 1
بازدید کل: 116552
« نمایش آمار کامل »
powered by **webgozar**